**11.10.2021 Учебная группа 4ТЭМ**

**Преподаватель Кравцова Лариса Васильевна**

**МДК 02.01 Организация работы подразделения организации и управления ею**

**Раздел ПМ 02.01.01 Экономика отрасли**

**2. Организация деятельности предприятия**

**Тема 2.2: Основы научной организации труда и технического нормирования**

**Лекция №9**

**Цели занятия:**

**- образовательная –** изучение основных показателей экономической эффективности НОТ;

**- воспитательная –** воспитание интереса к выбранной специальности;

**- развивающая –** развитие умения анализировать полученную информацию.

**Задачи занятия:** рассмотреть основные показатели экономической эффективности НОТ.

**Мотивация:** полученные знания и умения необходимы для дальнейшего изучения учебной дисциплины МДК 02.01 Организация работы подразделения организации и управления ею и найдут практическое применение при трудоустройстве по специальности.

**Задание студентам:**

1.Записать в тетрадь и выучить конспект лекции.

2. Ответить на контрольные вопросы.

Фотографию конспекта и ответы на контрольные вопросы в текстовом документе в формате Word или в тексте электронного письма прислать на электронный адрес **kravcova200167@mail.ru** в срок **до 08.00 12.10.2021.**

План

1 Определение экономической эффективности мероприятий по научной организации труда (НОТ)

Литература:

1. Туревский И.С. Экономика отрасли. Автомобильный транспорт. М.: ИД «ФОРУМ»; ИНФРА-М, 2011, 288с.

**Конспект лекции:**

**Вопрос 1 Определение экономической эффективности мероприятий по научной организации труда (НОТ)**

Научная организация труда имеет экономическую, психофизиологическую и социальную направленность и соответственно дает экономический, психофизиологический и социальный эффекты. Экономический эффект достигается прямым путем за счет совершенствования организации трудовых процессов, ведущего к экономии рабочего времени, повышению качества продукции и работ, лучшему использованию оборудования, экономии сырья, материалов, энергии и других ресурсов. Психофизиологический эффект проявляется в повышении работоспособности людей, сохранении их здоровья. Социальный эффект выражается в повышении удовлетворенности трудом. Но в конечном итоге и психофизиологический, и социальный эффекты также отражаются в эффекте экономическом.

На практике нередко приходится определять экономическую эффективность тех или иных мероприятий и работ, в том числе и совершенствования организации труда.

Экономическая эффективность определяется величиной снижения затрат труда, экономией материальных и финансовых ресурсов, что в конечном итоге выражается в снижении издержек производства, росте прибыли и производительности труда. Расчет экономической эффективности проводится путем сопоставления трудовых, материальных и финансовых затрат до и после реализации мероприятий по НОТ или же сравнением фактических затрат с нормативными.

Чтобы рассчитать экономическую эффективность любого организационного нововведения, необходимо определить величину единовременных затрат, необходимых для его реализации, и себестоимость продукции (работ) до и после реализации с учетом дисконтирования, т.е. приведения разновременных затрат к ценности начального периода.

Единовременные затраты на малоценные и быстроизнашиваю- щиеся предметы могут отражаться в себестоимости продукции. Если проводятся крупные комплексные мероприятия по НОТ, то их финансирование может проводиться за счет инвестиций, которые в расчетах экономической эффективности должны быть приведены к одному году.

**Основными показателями экономической эффективности НОТ**являются:

рост производительности труда;

годовой экономический эффект, или экономия приведенных затрат.

Приведенными называют эксплуатационные и инвестиционные затраты, которые приведены для сопоставимости к одному году. Дело в том, что инвестиции в организационные нововведения осуществляются, как правило, единовременно, но полученная экономия от снижения издержек производства за счет использованного мероприятия НОТ будет получаться в течение нескольких лет, пока новшество не исчерпает себя. Поэтому для сопоставления ежегодно получаемой экономии с суммой инвестиций последние при расчете экономической эффективности необходимо разложить на ряд лет. Каков должен быть этот ряд? Экономически обосновано, что величину инвестиций следует делить на количество лет, признаваемых заказчиком в качестве оправданного срока их окупаемости.

Прирост производительности труда (ДП) в процентах определяется по показателям:

* выработки продукции на одного работающего;
* экономии численности персонала;
* снижения трудоемкости продукции (работ);
* увеличения продолжительности фазы устойчивой высокой работоспособности.

Прирост производительности труда в результате увеличения выработки продукции определяется по формуле



где В[ и В2 — показатели выработки продукции на одного работника в год в сопоставимых ценах до и после реализации мероприятий НОТ, руб.

Прирост производительности труда в результате высвобождения численности персонала рассчитывается по формуле



где Эп — экономия численности (высвобождение) персонала в результате реализации мероприятий НОТ, человек;

Рср — расчетная среднесписочная численность работающих, исчисленная на объем производства планируемого периода по выработке базисного периода, человек.

Прирост производительности труда в результате снижения трудоемкости продукции (работ) определяется по формуле



Здесь Т — процент снижения трудоемкости продукции в результате реализации мероприятий НОТ. Эта величина в свою очередь определяется по формуле



где Т| иТ2 — трудоемкость продукции (работ) до и после реализации мероприятия НОТ, нормо-час.

Годовой экономический эффект (Эгод), или экономия приведенных затрат, при выпуске однородной продукции (проведении однородных работ) определяется в рублях по формуле



где Q и С2 — себестоимость единицы продукции (работ) в сопоставимых ценах до и после реализации мероприятий НОТ, руб.;

В2 — годовой объем продукции (работ) в натуральном выражении (штуки, т, м3и т.п.) после реализации мероприятия НОТ;

Ен — нормативный коэффициент эффективности инвестиций;

Зед — единовременные затраты, руб.

Для обеспечения сопоставимости единовременных затрат те из них, которые осуществляются не за счет инвестиций, а отражаются при текущем их учете в себестоимости продукции, при расчетах годового экономического эффекта не включаются в себестоимость, а учитываются через нормативный коэффициент эффективности инвестиций.

При выпуске разнородной продукции (выполнении разнородных работ) экономию эксплуатационных расходов, представленных в формуле определения годового экономического эффекта выражением (Ci — С2) х В2, заменяют выражением

При выпуске разнородной продукции (выполнении разнородных работ) экономию эксплуатационных расходов, представленных в формуле определения годового экономического эффекта выражением (Ci — С2) х В2, заменяют выражением



где *к* — количество наименований разнородной продукции (работ),

/ — определенный вид продукции (работ).

Нормативный коэффициент эффективности инвестиций — это согласованная с заказчиком работ величина, обратная нормативному сроку окупаемости инвестиций (Он), т.е.:



Слово «нормативный» имеет прямой смысл для унитарных государственных и муниципальных предприятий. Для предприятий частного бизнеса, акционерных обществ, товариществ, кооперативов больше подходят слова «согласованный», «принятый».

Текущие эксплуатационные затраты в зависимости от того, как на их величину влияет изменение объема производства, подразделяются на условно-переменные и условно-постоянные. Первые изменяются прямо пропорционально изменению объема производства (работ). К ним относятся расходы на потребленные сырье, основные и вспомогательные материалы, комплектующие изделия, плата за топливо и энергию для технологических нужд, оплата труда сдельщиков, начисления на нее и другие расходы. Ко вторым относятся оплата административно-управленческого персонала, часть расходов на эксплуатацию оборудования, расходы на энергоснабжение и отопление производственных помещений и т.д.

Положительное значение, полученное при расчете ЭгоД, будет означать, что мероприятия по НОТ экономически эффективны, отрицательное — экономически неэффективны.

При сравнении нескольких вариантов решений принимается тот, в котором себестоимость продукции (работ) и единовременные затраты в сопоставимой с себестоимостью форме, т.е. приведенные затраты будут минимальными:



Фактический срок окупаемости инвестиций (Оф) определяется по формуле



Срок окупаемости служит одним из решающих показателей при выборе вариантов организационных нововведений. Поэтому при проектировании и планировании организации труда точным расчетам этого показателя следует уделять большое внимание.

**Контрольные вопросы:**

1. Назовите основные показатели экономической эффективности НОТ.

2. Как определить прирост производительности труда в результате увеличения выработки продукции?

3. Как определить прирост производительности труда в результате высвобождения численности персонала?

4. Как определить прирост производительности труда в результате снижения трудоемкости продукции (работ)?

5. Как определить годовой экономический эффект?

6. Как определить нормативный коэффициент эффективности инвестиций?